



Rio de Janeiro | São Paulo | Luanda | Maputo
| Lisboa | Cabinda | Pemba | Porto |

LATEORKE INTERNATIONAL TRAINING

CURSO DE DIREITO DO PETRÓLEO E GESTÃO DE CONTRATOS

2025

CURSO PRESENCIAL
18 Horas

LISBOA, LUANDA, MAPUTO E
RIO DE JANEIRO



STRATEGIC KNOWLEDGE IN PETROLEUM INDUSTRY

ANGOLA | BRASIL | CABO VERDE | GUINÉ | MACAU | MOÇAMBIQUE | PORTUGAL | SÃO TOME E PRÍNCIPE | TIMOR
www.lateorke.com | marketing@lateorke.com

ÍNDICE



3

Introdução, Objectivos e Destinatários

4

Módulos e Conteúdos Programáticos

6

Coordenação e Diferenciais do Curso

7

Porquê a LATEORKE

8

Referências de Clientes

9

Parcerias

10

Inscrição no Curso

Introdução, Objectivos e Destinatários



INTRODUÇÃO

Para a LATEORKE a formação e treinamento é sinónimo de mudança, de criatividade e acima de tudo de transformações do conhecimento. É através da capacidade de formação que a sociedade, as empresas e os cidadãos evoluem e crescem em direcção ao saber e ao desenvolvimento.

Considerando os desafios dos *players* da Indústria Petrolífera, os desafios tecnológicos na de exploração em novas fronteiras, numa época de transição energética, é com elevada satisfação que disponibilizamos o CURSO DE DIREITO DO PETRÓLEO E GESTÃO DE CONTRATOS em modelo “*In-Company*” e/ou Inter-Empresas.

OBJECTIVOS E DESTINATÁRIOS

O CURSO DE DIREITO DO PETRÓLEO E GESTÃO DE CONTRATOS tem como objectivo a formação e treinamento de Gestores, Coordenadores, Directores, Advogados, Auditores, Consultores Jurídicos, Gestores de Contratos, Profissionais de *Compliance*, *Local Content* e *Project Management*, entre outros.

O Curso é constituído por 6 (seis) Módulos, orientados para a capacitação dos participantes para os desafios integrados de gestão, direito e desenvolvimento do conteúdo local na indústria petrolífera.

O Curso tem uma duração de 18 Horas em formato presencial e é ministrado em Língua Portuguesa, seguindo os mais elevados standards internacionais da Indústria.

Módulos e Conteúdo Programático



Módulo 1 – A INDÚSTRIA DO PETRÓLEO E GÁS NATURAL

Objectivos:

Dotar os participantes com um overview sobre a história, organização e players da Indústria e o Mercado de Petróleo e Gás Natural.

- Overview da Indústria do Petróleo e Gás Natural
- As características do Petróleo e Gás Natural
- O Mercado do Petróleo e Gás Natural – Reservas, Produção e Consumos
- Estrutura e Players da Indústria do Petróleo e Gás Natural

Módulo 2 – REGIMES JURÍDICOS-REGULATÓRIOS NA INDÚSTRIA

Objectivos:

Dotar os participantes com o conhecimento sobre os principais regimes regulatórios e modelos de Contratos entre as Petrolíferas e os Governos.

- Cash-Flow dos Contratos de Petróleo e Gás Natural
- Regimes Jurídicos e Regulatórios do Petróleo e Gás Natural
- Contratos de Concessão, PSA – Production Sharing Agreement e RSC – Risk-Service Contracts
- Joint-Ventures, JOA e Contratos de Unitization

- ✓ Instrutores com experiência na Indústria de Petróleo e Gás Natural em diversos Países
- ✓ Conheça os Regimes Jurídicos e Regulatórios, e as melhores práticas internacionais



Módulos e Conteúdo Programático



Módulo 3 – CONTRATOS DE PARTILHA DA PRODUÇÃO E CONCESSÃO

Objectivos:

Capacitar os participantes para os Modelos de Contratos de Partilha e de concessão, Cláusulas dos Contratos e especificidades ao nível de tributação, fiscalidade e conteúdo local no Petróleo.

- Estrutura dos Contratos de Partilha, de Concessão e Project Finance
- Royalties, Profit Oil, Cost Oil, Factor R ou TIR e Government Take
- Hardship Clauses e Hybrid Clauses
- Regime de Receitas vs Regime Fiscal
- Cláusulas de Estabilização e de Conteúdos Local
- Arbitragem e Resolução de Conflitos

Módulo 4 – GESTÃO DE RISCO E MONITORIZAÇÃO DE CONTRATOS

Objectivos:

Capacitar os participantes sobre a Gestão de Risco e o Ciclo de Vida do Contrato na Indústria do Petróleo, Modelos de Monitorização e de Reporting nas diversas etapas na Indústria do Petróleo e Gás Natural.

- Gestão do Ciclo de Vida dos Contratos no Petróleo
- Gestão de Riscos na Indústria do Petróleo
- Ferramentas de Gestão de Riscos
- Modelo de Negociação
- Programa de Conteúdo Local
- Áreas de Conhecimento e Recursos Humanos (Certificações Off-Shore)
- *Compliance* no Petróleo e Gás Natural

- ✓ Saiba o que é o JOA – Joint Operating Agreement e um Unitization Contract
- ✓ Conheça os Case Studies do Brasil e Noruega e a Classificação da OIT – Organização Internacional do Trabalho



Módulos e Conteúdo Programático



Módulo 5 – LOCAL CONTENT NA INDÚSTRIA DO PETRÓLEO

Objectivos:

Dotar os participantes os conhecimentos adequados para as Políticas de Conteúdo Local, utilizadas na Indústria do Petróleo e Gás Natural.

- Introdução ao Local Content
- Dimensões da Política de Local Content e Códigos ISCO da OIT
- Modelo de Maturidade da Política de Conteúdo Local
- Case Study da Noruega e do Brasil
- Modelos de Local Content
- KPI – Key Performance Indicators

Módulo 6 – SPA – SALES PURCHASE AGREEMENT

Objectivos:

Dotar os participantes os conhecimentos adequados para os Contratos SPA – Sales Purchase Agreement

- Descrição do SPA – Sales Purchase Agreement
- Preço de Compra e Condições de Pagamento
- Entrega e Condições de Inspeção
- Representações e Garantias, Responsabilidade Limitada
- Lei Aplicável e Condições de Rescisão

- ✓ **Conheças os Regimes de Conteúdo Local e os KPI – Key performance Indicators**
- ✓ **Saiba como é um SPA – Sales Purchase Agreement**





DIFERENCIAIS DO CURSO

- Standards Internacionais da Indústria de Energia | Ministrado em Língua Portuguesa
- Instrutores com Experiência com os Regimes Jurídicos e Contratos em diversos Países
- Documentação Electrónica | Case Studies de Arbitragem e Local Content | Diploma de Curso
- Conhecimento das melhores metodologias, técnicas e ferramentas para projetos complexos que envolvem múltiplas localizações e equipas
- Ministrado em Língua Portuguesa e/ou Inglesa para Empresas e Particulares em modelo Inter-Empresas ou In-Company

SAÍDAS PROFISSIONAIS

- O Curso desenvolve competências na área de Direito do Petróleo e Gestão de Contratos, permitindo as seguintes saídas profissionais de acordo com a classificação ISCO 8:
 - Advocacia especializada em Energia e Projectos Internacionais de Petróleo e Gás Natural
 - Consultoria de Local Content, Compliance e Regulação
 - Gestão de Contratos em Empresas Petrolíferas, Órgãos do Governo e Agências Reguladoras
 - Projetos Internacionais, Arbitragem e Docência



LATEORKE

A LATEORKE é uma empresa de Engenharia, Consultoria e de Formação. Desde a sua criação a LATEORKE ministrou mais de **10.000 Horas de Formação**, dentro de um elevado padrão de excelência e qualidade, colocando o **formando como elemento central** e no qual concentramos as nossas energias no sentido de **motivar o saber, desenvolver as competências e os seus conhecimentos**.

Os nossos **Cursos de Especialização** reflectem também uma filosofia de **permanente inovação e melhoria contínua** no sentido de satisfazer os desafios dos nossos Clientes. **A LATEORKE tem hoje a sua sede em Lisboa** e Delegações próprias no Rio de Janeiro, Maputo e uma representação comercial em Luanda.



Referências de Clientes



HOTEL TIVOLI - MAPUTO

O Hotel Tivoli Maputo está situado na baixa de Maputo, próximo das principais vias da cidade.

Abre-lhe as portas para uma zona da cidade repleta de cultura e História. Todos os espaços foram pensados para privilegiarem o seu descanso e conforto.

O conjunto completo de serviços corporate fazem do Hotel Tivoli Maputo o ponto de encontro ideal para uma viagem de negócios. Para descontrair, tire partido do espaço de ginásio ou surpreenda-se com os melhores pratos locais e internacionais do restaurante & bar. Perfeito para conviver e relaxar.



FICHA DE INSCRIÇÃO



CURSO DE DIREITO DO PETRÓLEO E GESTÃO DE CONTRATOS - 2025 -

PROGRAMA	PREÇO STANDARD	PREÇO ESPECIAL	Observações
CURSO DE DIREITO DO PETRÓLEO E GESTÃO DE CONTRATOS (6 e 8 OUTUBRO/2025)	Sob Consulta	Sob Consulta	Desconto para Grupos de Empresas a partir de 10%

PREENCHER COM DADOS DO PARTICIPANTE

NOME COMPLETO	
ENDEREÇO POSTAL	
CIDADE/PAÍS	
MAIL	
TELEMÓVEL	
Nº FISCAL / NUIT	
EMPRESA/PARTICULAR	

INSCRIÇÕES E INSCRIÇÕES



Mail: marketing@lateorke.com | corporate@lateorke.com



Whatsapp: (+ 351) 916 229 179 / (+258) 829 605 890 / (+244) 949 531 424

- TERMOS E CONDIÇÕES:** » A inscrição só é confirmada e a presença do participantes garantida nesta acção de formação, após pagamento do valor da inscrição. » Os pagamentos devem ser efectuados até 5 dias úteis antes da data de início da acção de formação. » O preço da formação inclui documentação, exames e certificado de participação. » A emissão do certificado de participação implica a obtenção de Nota Média superior a 70% no Exame.
- Cancelamento:** » A LATEORKE reserva-se ao direito de proceder ao cancelamento do curso previsto até 3 dias úteis antes da data de início da acção de formação. Neste caso a LATEORKE procederá ao reembolso do valor total da inscrição.
- Cancelamento por parte do Cliente:** » Caso o cliente pretenda cancelar a participação na acção de formação deverá fazê-lo através do mail: marketing@lateorke.com sendo as seguintes as Condições de Cancelamento: » Até 12 dias úteis antes da data de início da acção de formação, o cancelamento pode ser efectuado sem qualquer encargo para o Cliente, procedendo a LATEORKE ao reembolso do pagamento efectuado pelo Cliente. » O cancelamento efectuado com menos de 12 dias úteis relativamente à data de início do curso implicará o pagamento de 50% do valor da acção de formação. » O cancelamento efectuado com menos de 5 dias úteis relativamente à data de início do curso, implicará o pagamento de 100% do valor da inscrição.
- Para mais informações contactar: marketing@lateorke.com ou pelo telefone (+351) 916 229 179 e/ou em Moçambique: (+258) 829 605 890

LATEORKE INTERNATIONAL TRAINING

- Rua Comandante Costeau, LT 4.04.02, 1º FRT
- 1900-067 - Lisboa - PORTUGAL
- **Telefone:** | **Whatsapp:** (+351) 916 229 179
- **Whatsapp ANGOLA:** (+244) 949 531 424
- **Whatsapp MOÇAMBIQUE:** (+258) 829 605 890
- **e-mail:** marketing@lateorke.com | corporate@lateorke.com